

HENRY SCHEIN® Information Vol.10

そうだ、本を読もう。

臨床やマネジメントなど、医院運営における様々な情報の収集方法として、とても役立つツール「書籍」。今回は3名の先生方に、書籍を通じて効率的に学ぶ為のヒント、得た知識の共有方法、今改めて感じる書籍の魅力について語っていただきました。

今号を手にされた方が、本を読もう！と思えるお手伝いができましたら幸いです。

● Interview-1



月刊誌は最新のトピックを吸収できるだけでなく、アーカイブとしても利用できます。

上野品川歯科・矯正歯科（東京都台東区ご開業）
品川 淳一 先生

2019年、台東区上野駅から程近い場所に開業された 上野品川歯科・矯正歯科 様。ご開業当初から臨床総合誌を定期購読されていましたが、幅広い情報収集のために、補綴専門誌や歯科衛生士向け雑誌など、徐々に購読する月刊誌を増やしてきたそうです。常に新しいトピックに触れられるのが魅力と語る院長・品川淳一先生に、月刊誌を通じた情報活用の様子をお聞きしてきました。

書籍で得た学びが臨床でも活用できています

私は、大学在籍時から月刊誌、単行本を問わず様々な書籍を読んできましたが、とりわけ月刊誌の最大の魅力は、幅広いトピックを自然に吸収できる点だと思います。普段なかなか目にしない専門外の知識を得ることができますし、最新のトピックやトレンドの情報をまとめて読むことができるのでありがたいですね。また、月刊誌を通じて、新しい術式や興味深い記事を見つけることもあります。より理解を深めるために、その記事の執筆者のセミナーを受講したり、同様の内容を扱った他の書籍を読んだりすることも少なくありません。その結果、患者さんに提案できる治療方法の選択肢が増えるなど、書籍で得た学びが臨床でも活用できていると感じます。

品川先生 おすすめの一冊



『接着歯学 第2版』 医歯薬出版株式会社

定価：¥10,000(税別)

本書は、接着歯学に関する基本的知識と接着材料の正確な取り扱いを理解するために、実践的な技術情報・最新の知見・幅広い臨床応用などについて解説しています。

私は接着が専門ですが、この本は接着歯学の発展の歴史や基本的な知識、最新の情報が一冊にまとめているので、非常に重宝しています。接着歯学を体系的に学べる良書だと思います。(品川院長)

定期購読することで、アーカイブとしても利用できる

月刊誌を定期購読することのメリットの一つに、アーカイブとしての役割があります。スペースは必要になりますが、月刊誌をまとめて手元に置いておき、読み返したいときにすぐに閲覧できるようにしておくと非常に便利です。また、連載記事やコラムなどを継続的に読み続けることで知識の底上げにも繋がるため、その点も魅力の一つですね。

また、私はしばしば講演や執筆の依頼を頂くことがあるのですが、プレゼン資料や原稿を作成する際には、情報の裏付けやエビデンスの確認が欠かせません。その場合も、月刊誌が手元にあると必要な文献や症例をすぐに調べることができ、まとまった量の情報がスムーズに手に入ります。

私は、医療には昔のエビデンスも必要ですが、新しいトピックを知ることも非常に重要だと考えています。これからも自分のスキルを磨き続けるために、月刊誌を通じて様々な情報を入手していきたいと思います。



私は補綴専門誌『QDT』も定期購読していますが、技工の知識を深めることで歯科技工さんとの連携が取りやすくなり、技工指示も出しやすくなりました。



(ケインテッセンス出版)



私は歯科衛生士歴8年目ですが、『歯科衛生士』には新人からベテランまで幅広い層に向けた記事がたくさんあるので、最新の情報はもちろん、基礎的な内容を振り返るのにも役立っています！



(ケインテッセンス出版)



患者さんに最高の治療を提供するには、日々の勉強と医院全体のスキルアップが重要です。

あおば歯科クリニック（埼玉県狭山市で開業）
昆 敏明 先生

埼玉県狭山市にあるあおば歯科クリニック様。2005年の開業以来、地元の方はもちろん、全国各地から来院される患者さんが後を絶たないそうです。

一般大学を卒業された後、改めて歯科大学に入学・卒業という経歴をお持ちの院長・昆敏明先生に、書籍を通じた学びの重要性と、その学びを医院全体で共有することの大切さ、また、将来を担う後進に向けた思いを伺ってきました。

書籍を通じた学びを後押ししています

私は一般大学を卒業後、改めて歯科大学に入学し、33歳で卒業しました。その後、総合病院での勤務や埼玉県内のクリニックで分院長を10余年務めたのち、2005年に開業しました。

おかげさまで多くの患者さんに来院して頂いていますが、当院を選んで頂ける理由は、スタッフ一丸となって、ひたむきに知識や技術の研鑽を積んできたからだと思います。学生時代、金銭的な理由で欲しい書籍をなかなか購入することができなかつた私自身の経験を踏まえ、当院に勤務するスタッフには、「読みたい本があるけれど読めない」ということがないよう、書籍を通じた学びを後押ししています。

私も患者さんに最適な治療をご提供できるよう、多数の書籍を読んで勉強してきました。その際、書かれている内容を鵜呑みにせず、「自分の診療にとって本当に有益なのか?」という目線を持って読むよう意識しています。必要な情報であれば何度も読み返し、内容を自分自身に落とし込んではじめて、その書籍の知識を吸収できたと実感できます。



「自分の診療にとって本当に有益なのか?」という目線を持って読むことが大切だと語る昆院長。

医院全体で共有できるライブラリー

勤務医やスタッフから書籍の購入希望があった場合は、ほぼ全て許可を出しています。購入した本は私自身も必ず目を通し、スタッフがどのような知識を取得しようとしているのかを把握するようにしています。

医院で購入した書籍はスタッフルームの本棚にジャンルごとに整理し、自由に借りることができるライブラリーにしています。この本棚の管理は婦長が行ってくれています。



スタッフルームの本棚に収納されている多数の書籍。「インプラント」「画像診断」「マネジメント」など、ジャンルごとにラベルを貼り、分かりやすく整理されている。本棚の管理は婦長が担当している。



あおば歯科クリニックで使用している「貸出しノート」。貸出日、書籍名、借りる人、返却日を記入する。本を借りる時の注意点として、「貸出期間は一週間」・「第三者に又貸しをしない」などの基本的な事項が共有されている。

また、スタッフルームでは、臨床やマネジメントに関するDVDを常に上映することで、院内で共有しておきたい知識や情報を、ラジオを聴くように自然と吸収できる体制をとっています。

このように、私一人が書籍などから知識を得るだけではなく、それを医院全体で共有し、スタッフ全員でスキルアップしていく環境を作ることは、患者さんに最高の治療を行うために非常に重要なことだと考えています。

生涯を通して付き合える一冊との出会い

私が歯科医師になったばかりの頃、飯塚哲夫先生の書籍と出会い、深く感銘を受けました。そこに記されていた歯科医療観は今でも私の歯科医師としての礎となっていますし、歯科医師として歩み出した早い段階での書籍と出会えたことは、私の大きな財産だと思います。

時折、若いドクターに「今後どうなりたいの?」と尋ねると、「一通り普通に治療ができるドクターになりたい」という回答を耳にすることがあります。しかし、変化の激しい時代に「普通」なだけでは苦労するのではないかと感じます。例えば、いざ難症例に直面したとき、躊躇するのではなくチャンスと捉え、診療に対して前のめりに向き合うような姿勢が大切だと思います。そのチャンスを活かせるかどうかは日頃からの「学び」次第であることは明白ですので、書籍など様々な媒体を通じて学びを継続していくことをおすすめします。是非、若い先生方も積極的に書籍に触れて、生涯を通して付き合える1冊と出会って欲しいと思います。



ずらりと並ぶ、師と仰ぐ飯塚哲夫先生の著書。



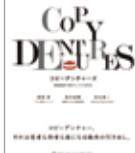
売れてる
本

2021年上半期 BOOKS 売れ筋トップ3

ヘンリーシャインジャパンイースト(株)で、2021年1月～6月に販売した書籍の売れ筋トップ3をご紹介いたします！

1 『コピーデンチャーズ 複製義歯の製作とその活用法』

デンタルダイヤモンド社 定価：¥7,200(税別)



・デジタルを含めた「いまの時代のコピーデンチャー」をビジュアル中心に解説！

・コピーデンチャーの用途は、暫間義歯や印象用トレーラー、咬合採得用義歯、診断用義歯、記録用義歯、そしてスペア義歯など、多岐にわたります！

2 『驚くほど臨床が楽しくなる！ こだわりエンドサブノート』

クインテッセンス出版 定価：¥10,000(税別)



解剖から診断、根管形成、洗浄、充填や外科的歯内療法まで、エンドに関するトピックを取り扱っています。これからエンドを学ぶ、エンドの学び直しをするドクターにお勧めの書籍です。

3 『ペリオバカ養成講座2 メインテナンス編 学びの門戸を開くための102の質問』

医歯薬出版株式会社 定価：¥5,400(税別)



豊富なエビデンスや臨床例を、Dr.Hiroの軽妙な解説とイラストにより楽しくわかりやすくまとめました。"治せる"歯科衛生士を目指して頑張ってきた"あなた"、つぎに目指すのは"守れる"歯科衛生士です！！！



医)桜奈会 アスキーデンタルクリニック
(奈良県奈良市ご開業)

吉田 栄介 先生

できるだけ幅広く新鮮な情報を得るために月刊誌を活用しています。

奈良県奈良市の新大宮駅前にある 医療法人 桜奈会 アスキーデンタルクリニック 様。

「歯医者に来て、来る前より健康になっていただく」「歯医者に来るストレスを無くし、気軽に通えるようにする」「歯医者に来る方、みなさんに笑っていただく」を理念に、地域に密着した歯科診療を行われている医院です。

今回は、院長の吉田栄介先生が愛読されている月刊誌や単行本について、お話を伺いました。

診 療中に参照したい書籍は手元に置いておきます

私は現在、『デンタルダイヤモンド』『補綴臨床』『ザ・クインテッセンス』『インプラントジャーナル』を定期購読しており、一つのジャンルに偏らず、できるだけ幅広く新鮮な知見を広げるためにこれらを愛読しています。その他に『DHstyle』『nico』も加えた合計6誌を定期購読しています。中でも『補綴臨床』は、補綴学の情報だけでなく、その時々の臨床におけるトレンドを取り上げ、解説してくれる点が気に入っています。特に「歯科医院のための内科学講座」の連載は、全身疾患と補綴治療についてのトピックスが会話形式で書かれており、漫画のように気楽に読めることもあって毎号楽しみにしています。なお、読み終わった月刊誌は半年ほど保管して定期的に整理し、また単行本は分野別に保管して、診療中に参照したい書籍はすぐ手に取れるよう院内に置いています。これからも書籍から多くの知識や情報を得て臨床に活用していきたいと思います。

吉田先生 おすすめの一冊

微細な解剖学的構造の理解は、臨床における正確な診断と手技に必須！！



『ネッター 頭頸部・口腔顎顔面の臨床解剖学アトラス』

医歯薬出版株式会社 定価: ¥11,000(税別)

本書は日常臨床や研究に役立つ解剖図が満載！高度で安全な医療のために、口腔外科治療、インプラント治療等で必要な頭頸部・口腔顎顔面領域の解剖がリアルに再現されています。

新刊を中心に、単行本もよく読みます。おすすめは『ネッター 頭頸部・口腔顎顔面の臨床解剖学アトラス』です。初版は2012年ですが、資料的な価値が高く、今でも愛読しています。この本は解剖学書として図や解説が羅列してあるだけでなく、例えば副鼻腔の項目であれば、臨床との関連として副鼻腔炎の説明や外科的な治療法などがしっかりと記されており、読み物としても大変面白いですよ。(吉田院長)



HSJ グループ企業
社員がセレクトする

わたくしのおすすめ

私がおすすめする商品は…

トレイ ステリスパークル リキッド

です！

● 特におすすめしたいポイント

この商品は、アルギン酸塩印象材の清掃に対して、処理方法を“溶かす”・“剥がす”の2パターンから選択できることが特徴です。自動練和器用のペーストアルジネット印象材への対応も可能となっています。

中性なので肌に優しく、また除菌成分と防錆剤が配合されていますので、安心・清潔にトレーの浸け置き洗浄が可能です。

さらに、空のボトルはコンパクトにたたんで廃棄出来るようになりますので、非常にオススメです。



今号の担当者

株式会社クワバラ
第2営業部 長岡営業所
飯田 舞斗
担当エリア:
柏崎市、小千谷市ほか

今号のおすすめ商品

剥離: 原液

溶解: 5倍~20倍希釀

印象材用清掃液

トレイ ステリスパークル リキッド

- ①短時間剥離と確かな溶解力！
- ②除菌成分が溶液を清潔に保つ！
- ③防錆剤配合により、金属トレーの腐食を抑制！

※「使用方法」「使用上の注意」をご確認の上ご使用ください。

● 実際に使用されたお客様のお声

山本歯科医院 院長 山本 大輔 先生 (新潟県柏崎市ご開業)



「トレイ ステリスパークル リキッド」の導入当初は、溶液を希釀してトレーを1日浸漬してから清掃していましたが、以前使用していたものに比べて溶液の効果が長持ちするようになったと感じました。現在は、原液にトレーを浸漬して印象材を剥がしていますが、トレーの清掃が短時間で済み、浸漬容器の清掃も楽になりました。また、ボトルタイプなので溶液も最後までキレイに使いきれ、非常に満足しています。

- ・剥がす場合：原液に30分～1時間浸漬
- ・溶かす場合：5倍～20倍希釀液に数時間～一晩浸漬
- ・自動練和器の印象材を浸漬する場合：2倍希釀液に数時間～一晩浸漬

今号を担当したのは…

 株式会社 クワバラ
HENRY SCHEIN®

株式会社クワバラは、新潟県に本社を置く、創業から88年の歯科ティーラーです。「熱意・創意・誠意」を念頭に、歯科業界の縁の下の力持ちとして、お客様を全力でサポートし、歯科医療の発展に全力で取り組んでいるチャレンジ精神溢れる企業です。今後ともより一層のご愛顧を賜りますようお願い申し上げます。

AHA BLS G2020について

-AEDの取り扱い-
-歯科医院を想定した時の対応-

豊永 達宣 先生

CDAC (Clinical Dental Anesthesiologist Club)

- ・大阪歯科大学卒業。
- ・大阪歯科大学歯科麻酔学講座入局。
- ・大阪赤十字病院麻酔科・公立豊岡病院麻酔科(のちに医長)にて医療研修。
- ・現在はCDACに所属し、フリーランスとして歯科麻酔業務に従事。Instagram(@norris.cdac)を通じて歯科麻酔学に関する情報を発信中。

日本歯科麻酔学会認定医・専門医 日本障害者歯科学会認定医 日本抗加齢医学会専門医

前号では昨年10月に発表されたAHA BLS G2020の『疾患者の評価から心肺蘇生法』までをご紹介しました。

今号では胸骨圧迫中のAEDの取り扱い、実際の歯科医院を想定した時の対応、G2020の変更箇所のまとめをご紹介いたします。

藤沢ベリオ・インプラントセンター
雨宮啓先生 監修シリーズ
役立つ歯科麻酔学の知識

第10回 / 全11回

胸 骨圧迫中にAEDが到着

AEDの到着後、電源を入れてパッドを装着します。AEDが心電図の解析を始める前に傷病者に触れないように指示します。電気ショックが必要な場合にはAEDは充電をはじめます。充電が完了したら、もう一度傷病者から離れるように指示し確認後ショックボタンを押します。電気ショックを行った後は直ちに心肺蘇生法を再開します。また電気ショックが不要な場合においても心肺蘇生法を直ちに再開します。

電 気ショックの適応

心停止とは

心停止の定義は「心臓が停止すること」ではありません。心停止は下記の4種類の病態に分けられ、4種類とも心臓から血液が駆出されていない状態です。虚血に弱い脳に血液が通っていないければ心停止です。

心室細動 (VF)

無脈性心室頻拍 (pulseless VT)

無脈性電気活動 (PEA)

心静止 (asystole)

AEDが心電図を解析した結果、VFかpulseless VTであれば電気ショックの適応となります。できるだけ早期に電気ショックを行わなければなりません。PEA、asystoleの場合は電気ショックが無効であるため直ちに胸骨圧迫を再開しなければいけません。AEDの「電気ショックは必要ありません」のメッセージは蘇生が必要ないことを意味するのではありません。

電気ショック後、有効な循環が戻ると傷病者の心筋は再び血液を送り出せるようになります。傷病者的心拍は、触知可能な脈拍(救助者が感知できる脈拍)を生み出すようになります。これを「自己心拍再開」またはROSCと呼びます。ROSCの徵候としては、呼吸、咳、体動、触知可能な脈拍、測定可能な血圧などが挙げられます。

デ ンタルチェア上で心肺蘇生

歯科治療中の患者の急変の多くはデンタルチェア上で発生します。その場合、傷病者を床の上に移動させる必要はありません。デンタルチェアの強度は胸骨圧迫に耐えうります。人工呼吸においてはデンタルチェア上の方が床の上より簡単です。AEDの使用においてはデンタルチェアに付属する精密機器の誤作動や故障はないと言えています。

A HA BLS G2020変更点

①救命の連鎖

今回のガイドラインにおける『救命の連鎖』の分類は、従来の5項目から6項目となり『回復』という鎖が追加されました。“心停止からの回復には、初回の入院から長時間を要するため、患者の身体的、認知的、および心理社会的なニーズに対する正式な評価とサポートを提供する必要がある”と記載されており、このことから分かるように社会復帰まで含めた考え方方が示されています。



G2015



G2020

②胸骨圧迫の際の衣服の取り扱い

G2015までは胸骨圧迫を行う前に、衣服を脱がすように記載されていたが、G2020では衣服を脱がすことが困難な場合は衣服の上から胸骨圧迫を

行ってよいという記載に変更されています。ただしAEDのパッドは皮膚に直接貼る必要があり、衣服の上にAEDのパッドを貼ってはいけません。

③成人及び小児・乳児の人工呼吸

成人の呼吸停止に対する補助呼吸の回数と小児・乳児の呼吸停止に対する補助呼吸及び高度な気道確保がなされている心肺停止時の人工呼吸の回数が変更となりました。

<成人の呼吸停止に対する補助呼吸>

G2015 5~6秒に1回

G2020 6秒に1回(1分間に10回)

<小児・乳児の呼吸停止に対する補助呼吸及び高度な気道確保がなされている心肺停止時の人工呼吸>

G2015 3~5秒に1回

G2020 2~3秒に1回(1分間に20~30回)

<乳児1人法の胸骨圧迫の手技>

乳児1人法の胸骨圧迫についてG2015ではいわゆる二本指法を行うとされていましたが、G2020では2本の指もしくは2本の親指で胸郭の1/3の深さの圧迫が困難な場合には片手の手根を使用してもよいと変更されました。

④その他

妊婦の蘇生、溺水、アレルギー対応、オピオイドの取り扱いの記載

ま とめ

BLSの手順や内容については大きな変更はありません。ただ、成人・小児・乳児の蘇生法や講習の練習内容や実技試験にはほぼ変わりがないものの、BLSプロバイダーマニュアルに記載される学習範囲は大幅に拡大しました。

歯科臨床中、救急蘇生が必要となる機会は、なかなかありませんが、万が一備えて普段からしっかりと備えておきましょう。



治療方法を指定してくる患者さんへの対応

小烟 真先生

弁護士法人 小畠法律事務所 代表弁護士（東京弁護士会所属）
北海道大学・北海道医療大学・神奈川歯科大学客員教授（弁護士・歯科医師）

北海道大学歯学部卒業後、有床歯科診療所である日之出歯科真駒内診療所に勤務する傍ら、同大歯科麻酔科での研修・歯科薬理学教室での研究を積み学位を取得。臨床を続ける中で、歯科の現場を理解した法律家の必要性を感じ、同大法科大学院を経て弁護士となる。

スマホ社会の影響

医療は、医学的・専門的な知見をもとに行われるものですので、医療機関側がある程度主導的に提供する必要がありま
す。しかも、インターネットが普及する前は、患者さんは、情報を取得する手段
が少なかったため、医療機関側と患者さ
ん側の情報格差が大きく、医療機関側か
らの一方通行な医療提供を行なってい
たとしても、あまり問題になることはあ
りませんでした。

しかし、インターネットが普及し、さらにはスマホ社会になって、いつでもどこでも誰でも気軽に様々な情報にアクセスできる状況になったことから、医療機関側と患者さん側の情報格差は縮まってまいりました。そして、このような背景事情から、ネットの情報をもとに、治療方法を指定してくる患者さんも増えてきています。



患者さんの意思の尊重

もちろん、患者さんの「自己決定権」は、憲法上保障された権利として尊重すべきもので、医療においても、患者さんの意思を尊重する必要があります。しかし、医療行為は、人の健康の維持、回復、促進のために行われるものですが、見方によっては、人体へ危害を加える面も持ち合わせていますので、形式的には、傷害罪などの犯罪行為として違法となる可能性がある行為もあります。そのため、医療行為を適法とするためには、違法性を取り除く必要があって、その要件の一つに患者の同意があるわけです(表)。

- ① 医学的適応性
 - ② 医療技術の正当性
 - ③ 患者の同意

表 医療行為が適法となる要件

誤った情報に基づく勘違い

一方で、世の中に溢れかえっている情報の中には誤った情報も多く含まれていますし、正しい情報だったとしても、その患者さんには合わない治療方法であることも少なくありません。「ネットで〇〇という治療方法をみたが、この治療をやってほしい」「〇〇すれば絶対に治ると書いてあった」「こんなに有名な治療方法なのに、〇〇ができる医者はやぶだ」などと、自分で取得した情報が正しい情報であると思い込んで、誤った認識のもとに来院される患者さんが多くなっています。

患者さんの意思は尊重しなければならないが、誤った情報に基づく患者さんの意思を尊重して、患者さんの意のままに医療を提供した場合、不適切な医療を提供することになってしまうケースも出てきてしまうわけです。

歯科医師の裁量

ここで、医療は高度の専門性を有するものですので、歯科医師は、医学的に適切な医療行為を行うという範囲内で広範な裁量を持ってています。したがって、患者さんの意思に絶対的に拘束されるわけではありません。歯科医師自身が不合理で不適切であると考える内容の医療行為を患者さんが希望してくる場合に

は、歯科医師は、自らの考えを変えてまで患者さんの言うとおりの医療を提供する義務はありません。

同意書の重要性

もちろん、患者さんにもいろいろな事情があるでしょう。そのため、歯科医師は、患者さんの意思を尊重しつつ、医学的に適切な診療内容だと思われる方法をわかりやすく説明し、情報共有しながら、今後の診療方針について合意形成を図っていかれるといいでしょう。

その上で、どうしても歯科医師側の意に沿わない治療を提供しなければならなくなつた場合には、十分なリスク説明は重要です。ただし、リスクを説明して患者さんの希望通りの治療を提供したところ、後になって「そんな説明は聞いていない」「ちゃんととした治療をしてくれてたら問題にならなかつたのに」などとクレームをつけてくるケースも少なくありません。このようなトラブルに備えて、適切な同意書を作成するなどして、その説明内容をしっかりと記録化することは必須です。



小畠法律事務所
「歯科医療専門弁護士監修
歯科治療 説明書・同意書 2020・2021」

今回で「緊急企画 知っておきたい法律の知識」の連載は最終回となります。これまでのバックナンバーをご希望の場合は、弊社担当営業スタッフまでお声がけください。小畠真先生、ありがとうございました。

ハイジニスト インフォメーション

vol.
13

HSJイースト DH・岡崎みなみ

ハイドロソニックプロ

メーカー
デモあり株式会社クラデンジャパン
販売元：株式会社ヨシダ

1 クーレン® 繊維を使用した唯一の電動歯ブラシ！



軟組織にも優しい微細なクーレン®繊維を開発・採用！毛先が歯面に吸いつくようにフィットするので磨き心地が最高！

2 シンプルで操作が簡単！



ボタンひとつでON/OFFとモード変更が可能。シンプル設計で誰でも使いやすいデザイン。小児～高齢者まで全ての年齢層に◎。

3 幅広い振動域がGOOD！

スタート クリーン スマイル
22,000回/分 32,000回/分 42,000回/分

電源を入れ、ボタン長押しで7段階の振動モードが変更可能。振動域の強弱幅が広く、患者さんの「心地良い」が必ず見つかる！

「クラプロックス」(クラデン社)と同じクーレン®繊維(ポリエチレンファイバー素材)を使用した電動歯ブラシ。毛先はナイロンより細く撥水性があり、柔らかいのに弾力があります。人間工学に基づいて計算された傾斜角の付いたブラシ、しづく型の凹面形状ブラシヘッドがあらゆる部位にフィットします！歯科関係者でもハマる方続出の電動歯ブラシです。



岡崎より一言

<基本スペック>

重さ110g(ブラシ含む)、充電時間10時間、作動時間フル充電で約14日間、標準患者価格：21,800円(税抜)

メーカー
デモあり

オーラルB iO9

P&G ジャパン合同会社
販売元：株式会社松風

1 オーラルBと言えばコレ！



歯科専売電動歯ブラシで唯一ブラシを回転させて歯垢除去！この丸型ブラシはプロフィーカップを元に設計！

2 約20年ぶり！フルモデルチェンジ！



リニアモーターカーと同じ磁気を利用した世界初のシステムを採用。ブラシが1本1本振動する(※)ので、歯垢をしっかり除去！

3 「弱い」「強い」適切なブラッシング圧が分かる！



強い圧の警告だけでなく、適切圧は「緑」、強い時は「赤」、弱い時は「白」に光つて、3段階で教えてくれます。

4 LIGHT

APPLICATION



人工知能(AI)ブラッシング認知機能アリ！本体とスマートフォンの「オーラルBアプリ」の連携で、磨き残し箇所の把握が簡単！

これまでのオーラルBは、ギアが回転するガーッという音や振動がありましたが、この機種は全く気にならず、動きが非常に滑らかです！また、「遠心マイクロモーション」により、自宅でも歯科クリーニングを受けているような感覚とツルツル感を得られます。歯科専売品の中でも最上級モデルで、セルフケアにこだわる方にオススメの逸品です。



岡崎より一言

<基本スペック>

重さ132g(ブラシ含む)、充電時間3時間、作動時間フル充電で約12日間、標準患者価格：31,600円(税抜)

HSJグループ各社のご案内

□ 札幌歯科器材(株) 本社：札幌市中央区南3条西9-999 TEL：011-231-4033

釧路支店・帯広営業所・北見営業所・旭川営業所

□ ヘンリーシャインジャパンイースト(株) 本社：東京都台東区東2-23-7 TEL：03-3832-8241

宇都宮支店・水戸支店・松戸支店・千葉支店・上野支店・古河支店・福島支店・世田谷支店・練馬営業所
横浜支店・前橋支店・厚木支店・大宮支店・東大和支店・つくば営業所

仙台支店・盛岡支店

□ (株)クワバラ 本社：新潟市中央区出来島1-1-19 TEL：025-283-2500

上越支店・長岡営業所・新潟大学歯学部商店・長野営業所・千葉支店

□ (株)デントオール 本社：名古屋市千種区仲田1-9-23 TEL：052-733-1781

三重支店・岐阜支店・東濃営業所

□ (株)アスカデンタルサプライ 本社：奈良市北永井町372番地 TEL：0742-61-6480

□ (株)オリエンタル歯科器材 本社：大分市今津留3-16-18 TEL：097-558-7507

福岡支店・延岡営業所・宮崎営業所・北九州営業所・長崎営業所・熊本営業所・鹿児島支店

ヘンリーシャインジャパングループ セミナーのご案内

定期管理型医院システム導入セミナー

～親子予防クリニックを始める～ 5Day's コース

来場 or
オンライン
選択可能11月7日(日)
スタート！講師：
牧野 泰千 先生

「健康観」「デンタルIQ」の高まりによって、予防のために歯科医院へ通院される患者さんが増え、「定期管理型歯科医院」へのニーズが高まっています。

本コースでは医院のシステム作りだけでなく、患者さん・スタッフ・経営者、三方が満足できる経営方法やスタッフマネジメント方法などを伝えします。



詳細はコチラ↑

編集後記

HENRY SCHEIN
Information
vol.10